

# 时令水果集中上市 本地果出现新面孔



协办单位

仿佛春天也赶着“放假”，三月的漳州已如盛夏。近日，记者走访后发现，随着天气变暖，青枣、枇杷、杨桃、火龙果等春季时令水果陆续上市，市民的“果盘”也如约换上了新鲜的“春夏主题”。



消费者正在挑选水果

万斤。其中，位于园坑村的一分田亲子农场种植了约40亩的黄金果蔗。该农场负责人钟国林介绍：“相比常见的甘蔗，黄金果蔗的外皮为浅黄色，表面没有白霜，不易裂口，口感更加清甜。除了漳州本地，浙江等省份的消费者也很喜欢我们的黄金果蔗。最近雨水较少，温度较高，适合种植黄金果蔗，预计今年的年产量能超过2万斤，比去年增加至少0.2万斤，采摘期可以持续到4月中旬以前。

### 同类水果价格跨度较大

由于品种和品质上的差异，今年漳州市面上各种同类水果间的价格跨度较大。

“新品种的白肉枇杷品质优，但对于红肉枇杷产量较小，同样的好果，价格约是红肉枇杷的三倍。例如，邮寄往全国各地的5斤装枇杷，价格通常为80元至220元。其中，100元以内的普通快递装大多是‘早钟6号’，而200元左右的通常是经过挑选、严格把控品质后的新品种白肉枇杷。”陈天佑预计，接下来“贵妃”“解放钟”等品种的枇杷上市后，价格差异就不会这么大了。

“我们农场里种的黄金果蔗因为品质优，市场价大多为1.5元至3元。”钟国林表示。

此外，记者走访市场后了解到，芒果、草莓、西瓜这几种同样受消费者欢迎的水果，也因品种多，价格区间较大。其中芒果价格为3.5~13元/斤，草莓价格为27~35.8元/斤，西瓜价格为2.98~8.58元/斤。

■本报记者 林露文/图

### 本地外地水果“遭遇”

入春的漳州，大大小小的商超及水果店里售卖的各色水果色彩缤纷、品种多样。在市区大润发(漳州店)、新华都(胜利店)、永辉超市(漳州碧湖万达广场店)等超市以及雨露空间(大润发店)、大山水果店、惠民水果(瑞京路)店的货架上，除了摆满了货架的青枣、枇杷、杨桃、火龙果等本地水果，草莓、芒果、水蜜桃、哈密瓜、莲雾、西瓜、龙眼、蓝莓、橙等外地水果也格外惹眼。

其中，金灿灿的芒果品种最多，有贵妃芒、金煌芒、台芒、青芒、水仙芒等，它们大多来自海南，少部分来

自广东、广西等地；稍显低调的枇杷个大质优，主要来自云霄县；广受欢迎的草莓依然亮眼，有红颜草莓、章姬草莓等，主要来自辽宁、山东；本属于夏季的黑美人西瓜、甜王瓜、麒麟瓜、玉菇瓜等也悄悄加入了水果大军，它们更多来自宁夏、山东等省份。

### 新老“网红”同台竞技

近期，正是被誉为“闽南开春第一果”的云霄枇杷成熟上市的时节。“最近枇杷已大规模上市。目前以‘早钟6号’等红肉枇杷为主，‘新白7号’‘白雪早’‘早香’‘早白香’等新品种的白肉枇杷也迎来了采摘期。这些白肉枇杷肉质细腻、口感清甜，在同等的管理水

平下，它们的甜度能比‘早钟6号’高2度左右。这几个新品种的白肉枇杷也因此成为春季水果市场的‘新宠’。”云霄县农业农村局高级农艺师、热作站站长陈天佑介绍，枇杷皮薄，如果遇上雨天容易出现裂果，它的外观、品质就会大打折扣。近期雨水少，预计接下来的枇杷可以继续维持较好的品质，采摘期也能持续到4月底。

值得关注的是，今年漳州新晋“网红”水果——黄金果蔗，吸引了不少消费者关注。近年来，芗城区浦南镇积极引进种植黄金果蔗，打造“黄金果蔗”品牌，在园坑、溪园、渡东、蓬莱等村扩大种植，目前4个村种植面积500亩左右，年产黄金果蔗约600

## 金价攀升带火黄金积存业务 投资者需注意什么？

近期，国际金价涨势一片，黄金成了投资市场的“香饽饽”。投资者蜂拥入场，实物黄金、纸黄金等黄金相关投资产品均被“扫荡”。其中，投资门槛较低的银行黄金积存业务也收获了大批“粉丝”，不少投资者连夜开户购买。那么，何为黄金积存业务？这个投资工具究竟好不好，投资时又需要注意什么？

所谓黄金积存业务，是指客户可采取主动积存或定期积存的方式，从银行买入黄金存入黄金积存账户。累积后的黄金可以提取实物黄金，也可以进行赎回、转让、质押等。

“与动辄几千元、几万元起购的实物黄金相比，黄金积存具有起购点低的优势，因此深受投资者青睐。”据

市区某银行工作人员介绍，多数银行的定投克重或金额起点为1克黄金的积存价格，在递增方面，有的银行可以按照0.01克递增，也有银行按照1克递增。以工商银行漳州分行为例，该行3月25日主动积存价为511.76元/克，定期积存价为512.83元/克。也就是说，投资者只要手上有511.76元即可进行投资，而且全程都可以在手机银行上操作，十分便捷。

不过，这种看似简单易懂又低门槛的投资工具，实则暗藏玄机。记者注意到，有些银行在黄金的买入价和卖出价(赎回价)上是有一定差异的。以建设银行漳州分行为例，其买入价是512.58元/克，赎回价是510.18元/克来，这中间有近3元的差价。这就

意味着未来金价就算保持不涨不跌的状态，投资者想要赎回时也是亏本的，除非未来买入价能涨到515元/克左右卖出，才能不亏本。

当然，有部分银行的黄金积存业务在卖出价上与买入价保持一致，不过还需收取一定的手续费。如工商银行就在交易协议中提到：“客户在我行办理黄金积存业务时，我行将向客户收取相关手续费，主要为‘积存手续费’与‘赎回手续费’两种。目前两种手续费的标准费率均为交易金额的0.5%，将从客户的积存或赎回金额内扣收。”此外，如果投资者不选择卖出，而是选择提取实物黄金，部分银行则是要求投资者补缴10元/克左右的手续费。如此看来，投资黄金积存

想要快速赚钱其实并没有那么容易。

不仅如此，近期还有部分银行对黄金积存业务进行调整，提高了投资门槛。如建设银行发布公告对个人黄金积存业务作出调整：自3月7日起，建设银行个人黄金积存业务定期积存起点金额(包括日均积存及自选日积存)由500元上调至600元。

由于各家银行交易规则有所不同，建议投资者一定要看清楚协议内容再行投资。此外，在投资黄金积存业务时，投资者还应了解黄金市场的波动性和风险性，根据自身的风险承受能力和投资目标制定合理的投资策略。同时，还应实时关注国际金价走势，以便在合适的时机进行买入或卖出操作。■本报记者 闫 锴

## 邮储银行 漳州分行

## 金融活水灌溉 云霄枇杷成致富“黄金果”

云霄县是全国地标第一县，是著名的“中国枇杷之乡”，也是中国优质枇杷基地重点县和服务果业全国先进单位。眼下正值枇杷成熟期，在云霄县云陵镇下城村枇杷种植示范基地，漫山遍野的枇杷“银装素裹”。褪去银色保护膜后，只见一串串

金灿灿的枇杷挂满枝头，色泽诱人、香飘满园。果农们穿梭其中，忙着采果、选果、包装，脸上洋溢着喜悦的笑容，每一颗“金果子”都承载着他们的希望与梦想。邮储银行漳州分行，正是这些果农们实现梦想的坚实后盾。



该行客户经理正在为枇杷种植户介绍“福果贷”

### 金融活水润 枇杷一树金

下城村气候温暖湿润，土壤肥沃，有着得天独厚的环境优势，适宜果树种植。2009年，村民张勇章向下城村委会租赁了上百亩山地用于水果种植。经过反复的试验，张勇章决定大力发展枇杷种植业。2014年，张勇章开始投产“早钟6号”枇杷，并开办了“云霄县张勇章水果家庭农场”，准备扩大种植规模。

然而，随着种植规模不断扩大，

张勇章的生产经营资金却出现了缺口。2017年，经过多方了解，张勇章将融资计划锚定了当地的邮储银行。邮储银行云霄县支行仅用2天时间，便完成授信、签约放款。此举有效满足了果树规模化种植、产业化经营的资金需求，解决了张勇章的资金难题。就此，张勇章与邮储银行结下了金融“良缘”。

金融活水入了果园，甜了枇杷富了腰包。在邮储银行的帮助下，张勇章的枇杷产业逐渐走向规模化、产业化。枇杷园的规模不断扩大，品种也日益丰富。据邮储银行云霄县

支行零售金融部经理吴贵兰介绍：“近几年张勇章种植的枇杷属于高端品种，平均价格是普通枇杷品种的二至三倍。尤其是他种植的‘贵妃’枇杷、‘白雪早’枇杷等产品，在枇杷中占比少，价格坚挺，预计未来几年也将有不错的收益。”

### 金融引擎助 产值“加速跑”

“云霄枇杷”品牌越来越响亮，新品种也不断问世。“前些年改良种植的新品种‘白雪早’枇杷，不仅在今年收成时卖了个好价钱，还得到不少收购商的青睐。希望未来能与收购商达成长期合作。”张勇章高兴的同时也有了新的想法。他透露，接下来计划进一步加大科研投入，修建大棚、升级种植技术，提高枇杷产量。

邮储银行云霄县支行客户经理在日常走访时了解到这一信息后，立刻制定了专属金融方案，并为其推荐了相关信贷产品，提升了授信额度，也为其注入了信心。据介绍，近年来邮储银行聚焦“一县一业”“地理标志”，针对各县区“土、特、产”优势，创新推出茶、海、林、果、菌、商、医、粮、畜、烟行业“1+10”福系列特色产业贷款。其中“福果贷”便可用于水果种植户农技设备升级、大棚扩建等领域。其采用纯信用方式，最高授信50万元，额度循环，手机自主按需支用，正好满足张勇

章的需求。

向乡村特色种植产业注入金融“引擎”，“贷”动农户增收、产业兴旺。张勇章并非受益的个例。近年来，邮储银行漳州市分行依托信用村“整村授信、整村开发”，加大贷款投放，解决云霄县枇杷产业客群的融资问题，支持当地枇杷产业发展壮大。目前该行已在云霄县建立信用村94个，信用乡镇1个，信用村覆盖率高达54.35%。与此同时，该行还主动对接人社局、市融资担保有限公司，为枇杷产业客群提供创业担保贷款——“创业贷”，以“贷款利率低、贷款期限适中”的优势，解决了枇杷产业客群在经营过程中投资周期长、回收效益慢的后顾之忧。截至2024年2月末，该行已向云霄县枇杷产业累计投放贷款超4.6亿元。

在这片充满希望的土地上，这幅金融助力乡村振兴的美妙画卷还在继续书写。近日，国家金融监督管理总局以“普惠金融服务 惠及千企万户”为主题，启动第一届“普惠金融推进月”行动。邮储银行漳州分行迅速行动、贯彻落实，致力于做好普惠金融大文章。未来，邮储银行漳州分行也将通过整合各类信贷产品，积极探索产品与农村市场的有效衔接，充分发挥金融服务“三农”的作用，以“金融活水”浇灌乡村振兴“热土”，为美丽乡村“赋能增值”。

■本报记者 闫 锴  
通讯员 陈淑惠 文/供图

## 银行动态

### 兴业银行漳州分行设立民营经济部

本报讯(记者 闫锴 通讯员 柯雪娇)为支持民营经济发展壮大，强化民营经济服务的统筹管理，近日，兴业银行漳州分行率先挂牌设立民营经济部，成为全省兴业银行系统内首家设立民营经济部的分行。民营经济在推动经济增长、创造就业机会、促进技术创新等方面有着举足轻重的地位。近年来，兴业银行

漳州分行积极响应政策号召，制定支持民营经济发展行动方案，出台六大方面、二十二条具体的工作举措，该行通过优化业务流程、减费让利等措施，为民营中小微企业提供多元金融支持。截至2024年2月末，该行民营企业贷款余额127.62亿元，同比增加22.6亿元，为漳州市民营经济高质量发展注入源源不断的金融活水。

### 邮储银行漳州分行获评市金融机构 服务乡村振兴考核评估“优秀”等级

本报讯(记者 闫锴 通讯员 陈淑惠)近日，人民银行漳州市分行、国家金融监督管理总局漳州监管分局联合公布2023年度漳州市金融机构服务乡村振兴考核评估通报。其中，邮储银行漳州分行获评“优秀”等级。该行已连续两年获评“优秀”等级。

据悉，邮储银行漳州分行制定下发支持“十镇百村”金融服务建设方案，并与团市委、市农业农村局联合举办漳州市乡村振兴“十镇百村”青年新农人乡创提升客户节活动，为乡村振兴赋能；持续深耕“村、社、户、企、店”五大重点客群，组建市、

县两级协同营销团队，紧抓整村授信、整村开发契机，进一步助推融资E业务快速发展；积极与中国邮政漳州市分公司及漳州市供销社签订全面合作协议，不断探索“金融+邮政+供销社”服务模式，打造服务乡村振兴新模式。

据统计，2023年，邮储银行漳州分行涉农贷款余额140.97亿元，年新增17.27亿元；普惠涉农贷款余额66.49亿元，年新增11.8亿元；新型农业经营主体贷款余额24.64亿元，年新增4.88亿元，新增计划完成率均超额完成监管指标。